



# УСЛУГИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ПРАЗДНИКОВ



# УСЛУГИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ПРАЗДНИКОВ

Услуги по организации праздников и аниматоров предлагают создание незабываемых и магических моментов для людей в самые особенные дни и события их жизни. Часто организованные праздники становятся источником радости, счастья и веселья для всех участников. Будь то детский день рождения, свадьба, юбилей или корпоративное мероприятие, профессиональные организаторы и талантливые аниматоры - ключевые фигуры, которые делают эти мероприятия захватывающими и запоминающимися.

Услуги организации праздников предлагают весь спектр услуг, начиная с выбора и декорирования места проведения, планирования и координации программы, развлечений и игр, до организации кейтеринга, обеспечения тематических декораций, звукового и светового оборудования. Организаторы праздников заботятся о каждой мелочи, чтобы создать атмосферу волшебства и радости, которая будет оставаться в памяти участников надолго.



# УСЛУГИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ПРАЗДНИКОВ

## ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

# ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ, АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

Организация праздников и услуги аниматоров могут быть интересным и прибыльным бизнесом. Вот некоторые шаги, которые помогут вам начать:

1. Исследуйте рынок: Изучите спрос на услуги организации праздников и аниматоров в вашем регионе. Определите свою целевую аудиторию и узнайте о предпочтениях и требованиях клиентов.

2. Определите свою нишу: Решите, какие виды праздников вы будете организовывать. Может быть, это детские дни рождения, свадьбы, корпоративные мероприятия или другие мероприятия. Установите свои особенности и конкурентные преимущества.

3. Создайте команду аниматоров: Наймите профессиональных аниматоров, которые обладают навыками взаимодействия с клиентами, развлекательными программами и умеют работать на мероприятиях. Проведите обучение и тренинги, чтобы обеспечить высокое качество обслуживания.

4. Разработайте пакеты услуг: Создайте различные пакеты услуг в зависимости от потребностей и бюджета клиентов. Включите в них различные анимационные программы, декорации, музыку, развлечения и другие услуги.

5. Сделайте рекламу: Раскрутите свой бизнес через различные каналы маркетинга. Создайте привлекательный веб-сайт или онлайн портфолио, используйте социальные сети, распространяйте рекламные материалы, сотрудничайте с другими предприятиями и партнерами.

Обеспечьте отличное обслуживание: Предоставляйте высокое качество обслуживания и внимание к деталям. Слушайте потребности клиентов, включайтесь в организацию событий и стремитесь к их полному удовлетворению.

Создайте портфолио: Фотографируйте и снимайте видео на каждом празднике, чтобы иметь качественные материалы для вашего портфолио. Это поможет показать ваше мастерство и оформление мероприятий.

Сотрудничайте с поставщиками: Установите сотрудничество с поставщиками услуг и товаров, такими как аренда оборудования, поставка декораций и тортов, чтобы гарантировать разнообразие и качество предлагаемых вами услуг.

Помните, что организация праздников требует творческого подхода, гибкости и способности адаптироваться к потребностям клиентов. Развивайте свой бизнес, стремитесь к постоянному улучшению и создавайте незабываемые моменты для своих клиентов.

# УСЛУГИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ПРАЗДНИКОВ



## ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

### ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО -ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

Выбор организационно-правовой формы зависит от наличия работников и формата работы:

- Если для реализации проекта требуется работники в связи с круглосуточным сменным режимом работы то необходимо открыть **ИП** или **ООО**.
- Если вы не планируете нанимать работников, а полностью заниматься своими силами рекомендуется зарегистрироваться в качестве **самозанятого**.

### ВЫБОР КОДА ОКВЭД.

Код показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код — той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Как основной код ОКВЭД подойдут следующие:

Код ОКВЭД
93.29 Деятельность по организации отдыха и развлечений прочая
93.29.9 Деятельность зрелищно-развлекательная прочая, не включенная в другие группировки

# ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО

- 01 **Пакет документов:** только паспорт
- 02 **Предварительно записаться** 8-800-100-10-22, 21-10-10
- 03 Услуга предоставляется **бесплатно**
- 04 **Открытие расчетного счета** у банков-партнеров (при необходимости)

*\*Регистрация ООО проводится только с одним учредителем*

## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО через электронный сервис УФНС/нотариуса

- 01 Сформировать необходимый пакет документов (подробнее по ссылке - <https://service.nalog.ru/gosreg/intro.html?sfrd=21001>)
- 02 **Выбрать способ предоставления документов:**  
С помощью сервиса (при наличии ЭЦП).  
Через нотариуса.
- 03 **Предоставить документы** в регистрирующий орган;
- 04 Государственная пошлина - 800 рублей (у нотариуса без оплаты данной госпошлины)
- 05 Получение документов о государственной регистрации



# ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ САМОЗАНЯТОГО

01. **Скачать приложение «Мой налог»**  
по следующим ссылкам:
02. Необходимо **согласиться на обработку**  
данных и с правилами приложения
03. Нужно **выбрать способ регистрации:**
  - **Через личный кабинет** – нужно ввести ИНН и пароль от личного кабинета, на сайте налоговой заполнить информацию (потребуется ИНН). Сайт налоговой дает инструкции по действиям для выполнения процедуры;
  - **Через Госуслуги** (потребуется мобильный телефон, почта, СНИЛС);
  - **По паспорту** - нужно подтвердить номер телефона, выбрать регион, сфотографировать паспорт и себя.
04. **Выберите регион.** Учитывается не место жительства, а место ведения деятельности.
05. **Отсканируйте паспорт** при помощи приложения и **сделайте селфи** для подтверждения личности (или выберите фото из галереи).
06. **Подтвердите регистрацию и дождитесь оповещения** через сообщение.



# МОЙ НАЛОГ

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ  
ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ

**8 (800) 222-22-22**

Контакт-центр ФНС России



# УСЛУГИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ПРАЗДНИКОВ

## ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

# ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

## СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

№	Наименование позиции	Стоимость, руб.
1	Сценические костюмы (классический, анимационный, сказочный и т.д.)	
2	Набор для аквагрима	
3	Набор «Шоу гигантских мыльных пузырей»	
4	Звуковое оборудование (аудиоколонки 2 шт., ноутбук, микрофон)	
5	Прочий инвентарь	
6	Постоянные и переменные расходы на начало (аренда, коммунальные и т.д., не больше 15%)	
	<b>ИТОГО</b>	

## ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

№	Наименование услуг	Средняя цена в час	Кол-во	Выручка
1	Услуги аниматора			
2	Организация и проведение Дня рождения			
			<b>ИТОГО</b>	

# УСЛУГИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ПРАЗДНИКОВ

**МОЙ  
БИЗНЕС**  
Забайкальский край



## ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

# ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

## ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

## **ВЫРУЧКА = КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ \* ЦЕНУ ТОВАРА**

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

**Чистая прибыль (или убыток)** — это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

## ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

**Операционные расходы** — все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

**Инвестиционные расходы** — это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

**Постоянные расходы** — это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

**Переменные расходы** — это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал — сделал выручку, не продал — не сделал. Выручка растет — и переменные расходы растут, падает — и они падают. Вообще не будет выручки — и этих расходов не будет.

# ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

## Постоянные и переменные расходы в месяц

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Транспортные расходы	
2	Услуги связи (телефон, интернет)	
3	Услуги прачечной	
4	Реклама	
5	Зарплата	
6	Аренда помещения	
7	Коммунальные услуги	

## Налоговые платежи в бюджет в год

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фиксированные взносы ИП	49 500 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.
2	УСН (Доходы)	Доходы* 6%
3	УСН (Доходы - Расходы)	(Доходы - Расходы)* 15%
4	ПСН для ИП (при наличии такого вида деятельности)	Потенциально возможный к получению доход в год / Кол-во дней * 6% <b>Используйте калькулятор на сайте ФНС</b>
5	НПД (самозанятый)	Доходы* 4% - при работе с ФЛ Доходы* 6% при работе с ЮЛ

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

# УСЛУГИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ПРАЗДНИКОВ

**МОЙ  
БИЗНЕС**  
Забайкальский край



## ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

## ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Одно из преимуществ данного вида деятельности – отсутствие необходимости арендовать и оформлять специальное помещение для офиса. Вся работа с оформлением заказов и согласованием технического задания может происходить на территории заказчика, если это юридическое лицо, или в кафе, если вашими заказчиками выступают физические лица, что позволит снизить издержки как инвестиционные, так и постоянные, а соответственно и финансовые риски начинающего бизнеса.

Для начала нужен один помощник, который окажет поддержку в ведении переговоров с клиентами, заключении договоров с ресторанами и кафе, поиске нужного персонала и прочих рабочих вопросах. Необходимо подобрать тамаду и музыкантов, а также компетентного и общительного ведущего развлекательных программ. Это тот необходимый минимум профессионалов, которыми Вы должны располагать.

Среди услуг агентства стоит выделить сопровождение индивидуальных заказов клиентов: к примеру, клиент может потребовать проведения особого фаер-шоу, салюта и т.д.

Помимо всего прочего, для ведения бизнеса необходимо современное оборудование для торжества: акустическая техника, костюмы действующих лиц и т.д. Не нужно спешить закупать все и сразу. Всем необходимым можно обзаводиться постепенно, закупая необходимые атрибуты на каждый отдельный заказ. В результате со временем Вы будете обладать полезными и нужными вещами. Также необходимо закупить всевозможные мелочи: воздушные шары, украшения для банкетных залов, разнообразные плакаты и т.д. Целесообразным решением будет найти постоянных и надежных поставщиков, с которыми в случае постоянных крупных закупок можно договориться о скидках, выгодных для обеих сторон.

# ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Для успешной реализации бизнес-проекта, получения необходимых предпринимательских компетенций и навыков, дальнейшего развития бизнеса вы можете воспользоваться следующими мерами государственной поддержки в центре «Мой бизнес» Забайкальского края:

## **1. Учебная программа тренинга «Азбука предпринимателя»**

Программа «Азбука предпринимателя» для потенциальных и начинающих предпринимателей по обучению навыкам создания бизнеса с нуля.

## **2. Регистрация ИП или ООО.**

В центре «Мой бизнес» работает два окна предоставляющих услуги МФЦ для бизнеса. Здесь вы можете не только бесплатно зарегистрировать ИП или открыть ООО, но и получить более 50 государственных услуг. Это выдача справок, выписок, регистрация ипотеки, подключение онлайн-кассы, оформление договора аренды и многое другое. Важно! Требуется предварительная запись.

## **3. Разработка и написание бизнес-плана**

В центре «Мой бизнес» услугу можно получить бесплатно. Для этого необходимо обратиться с письменным заявлением по адресу: г. Чита, ул. Бабушкина, 52.

## **4. Грант в форме субсидий для молодых предпринимателей**

Категории получателей субъект предпринимательства в возрасте до 25 лет при условии софинансирования расходов, связанных с реализацией проекта в размере не менее 25 процентов.

**5. Займы для субъектов МСП на открытие или развитие бизнеса** по льготной процентной ставке. Сумма до 5 млн.руб., срок до 36 месяцев, процентная ставка от 6% до 19% годовых.

## **6. Займы для самозанятых.**

Сумма займа до 500 тыс. руб., срок действия договора до 36 месяцев, процентная ставка от 6% до 15% годовых.




# УСЛУГИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ПРАЗДНИКОВ

**МОЙ  
бизнес**  
Забайкальский край



[МОЙБИЗНЕС75.РФ](http://МОЙБИЗНЕС75.РФ)

**Консультации** специалистов  
Центра «Мой бизнес»  
по бесплатной горячей линии:  
 **8-800-100-10-22**